Testata: Il Sole 24 Ore

Tipologia: Quotidiano

Data: 05-05-2014

Pagina: 15





Il caso. Isagro scommette sulla formazione «on the job»

Spazio ai tirocini nell'agrofarmaceutica

Tirocinanti al terzo anno di università in Farmacia o Agraria, tesisti di laurea magistrale, stagisti durante master di secondo livello, dottorati di ricerca svolti da personale già assunto. Inserisce "studenti" a vari livelli per realizzare progetti, la Isagro, società che opera nel settore degli agrofarmaci e dei prodotti per la protezione delle colture agricole, nata nel 1993 da un'operazione di management buy-out effettuata da un gruppo di manager con l'obiettivo di diventare un importante polo italiano di riferimento nel settore agrochimico, con proprie strutture di ricerca.

La società - quotata dal 2003 presso la Borsa di Milano, segmento Star - a oggi è un operatore mondiale nel settore con un fatturato di 140 milioni di euro originati da 70 Paesi in cui operano circa 600 dipendenti, di cui cento dedicati alla ricerca.

«Il focus sulla ricerca - spiegano da Isagro - è sempre stato un asset essenziale, quasi un'eredità dell'eccellenza del settore chimico italiano in agricoltura».

In questo ambiente è molto apprezzato l'inserimento di studenti, sia per stage sia per tesi di vario tipo. L'azienda ha così modo di valutare gli studenti che spesso vengono poi assunti.

Questo tipo di rapporti assicura, inoltre, un tramite molto concreto con il mondo accademico. «E anche gli studenti - sottolineano dalla società-apprezzano questi periodi e spesso ne chiedono il prolungamento».

Ancora più positivo è il caso di personale dipendente che può studiare per il dottorato: «È un'esperienza - concludono dalla Isagro-che permette di far crescere le professionalità e di aprire orizzonti nuovi, nonostante si tratti di una scelta a lungo termine che richiede investimenti sulle persone. In un caso è stato possibile risolvere un problema aziendale con le nuove competenze acquisite dal dipendente, permettendo a quest'ultimo di potersi orientare positivamente verso una nuova carriera».

O RIPRODUZIONE RISERVATA

I TRENT'ANI DELL'ESPER RISPONDE



Domani il dizion Dalla A di Agenti Valore assicurate essenziali per ca ottenere il massi polizze assicurat



In vendita a 0,50 prezzo del quotid